

## CURRICULUM DI CESARE ZANAROLI

### Profilo

L'esperienza professionale si è sviluppata nell'ambito della direzione generale e commerciale di importanti Aziende in vari settori (materiali per l'edilizia, meccanica, automobilistico).

Le competenze maturate in ambito gestionale e amministrativo, mi hanno consentito di costruire una visione complessiva di impresa, con grande attenzione ai costi e alla redditività; implementare strategie di marketing e vendite; creare nuovi mercati; strutturare ed organizzare reti commerciali su tutto il territorio nazionale; gestire e formare professionalmente team di lavoro dinamici, preparati a creare una forte fidelizzazione dei clienti ed una grande credibilità nell'azienda.

In questo ultimo periodo il mio profilo si è arricchito grazie all'importante esperienza di volontariato presso l'emporio solidale **AMALIO** di San Lazzaro di Savena.

### Esperienze Professionali

- Dal 2009 al 2014 – EUROMEMBRANE S.p.A. – San Vito al Tagliamento - PN  
Società produttrice di membrane bituminose, tegole canadesi e pannelli coibenti.  
*Ruolo: Direttore Commerciale*
- Dal 2005 – COPERNIT S.p.A. – Pegognaga – MN  
Società produttrice di lamiere e pannelli coibentati per coperture di capannoni industriali.  
*Ruolo: Direttore Commerciale*
- Dal 2000 – P.R.S. DERBIGUM S.A. IBO – Quarto Inferiore - BO  
Multinazionale Belga attiva nella produzione, a livello mondiale, di sistemi per coperture.  
*Ruolo: Direttore Generale* della Filiale Italiana con mansioni di **Amministratore**.
- Dal 1993 – NOVAGLASS S.p.A. – Salgareda – TV  
Primaria società produttrice di membrane bituminose e cementi impermeabilizzanti.  
*Ruolo: Direttore Commerciale*
- Dal 1984 – ZA.C. Edilcom S.n.c. – Società di rappresentanze - Bologna  
*Ruolo: Titolare*
- Dal 1981 – DERBIT S.p.A. – Produzione prodotti bituminosi – Castenaso (BO)  
*Ruolo: Funzionario commerciale*
- Dal 1980 – Industrie Leghe Metalliche S.p.A. – Gruppo Maccaferri – Bologna -  
*Ruolo: Responsabile Vendite Italia*
- Dal 1978 – BRITISH LEYLAND ITALIA - Bologna  
*Ruolo: Coordinatore Ufficio Vendite Ricambi*
- Dal 1977 – Concessionaria GENERAL MOTORS – Bologna –  
*Ruolo: Venditore*

### Studi e Formazione

- *Studi:*

---

Maturità Scientifica conseguita presso il Liceo scientifico " E. Fermi " di Bologna.  
Sostenuti 21 esami presso l'Università di Bologna, corso di laurea in Ingegneria Meccanica.
- *Corsi di formazione sui seguenti temi:*

---

Organizzazione e controllo delle reti di vendita.  
Costruzione gruppo di lavoro aziendale ( Teambuilding).